

Influence & manipulation

Auteur(s) Cialdini, Robert (Auteur)

Titre(s) Influence & manipulation [Texte imprimé] : "pour les spécialistes du marketing, l'un des livres les plus importants de la décennie." / Robert Cialdini ; [traduit de l'anglais (Etats-Unis) par Marie-Christine Guyon].

Editeur(s) First , 2004.

Résumé Le document de référence dans le domaine de l'influence et de la manipulation. Pourquoi et comment sommes-nous amenés à faire des choses contre notre gré? Robert Cialdini, docteur en psychologie sociale, livre le résultat de plus de quinze ans de recherches sur les mécanismes et les techniques de persuasion.

Notes La couverture porte en plus : "comprendre et maîtriser les mécanismes et les techniques de persuasion". - Index.

Sujet(s) Manipulation : Psychologie

Persuasion : Psychologie

Influence : Psychologie

Indice(s) 153.8

Exemplaires

Espace	Espace Adulte - Adolescents
Pôle	Pôle Technique
Genre	Info-Santé
Cote	153.8 CIA
Situation	en rayon
Date retour	
Nouveauté	